

GBTEC verstärkt internationalen Vertrieb mit neuer Head of Sales International

GBTEC begrüßt Irena Simakova als neue Head of Sales International. Mit umfassender Erfahrung im Aufbau globaler Go-to-Market-Teams und einem klaren Kundenfokus wird sie das internationale Vertriebswachstum vorantreiben, die globale Präsenz von GBTEC ausbauen und eine engere Verzahnung von Vertrieb und Marketing fördern, um das Unternehmenswachstum weiter zu beschleunigen.

Bochum, 4. Juni 2025 – GBTEC, führender SaaS-Anbieter im Bereich KI-gestützte Business-Transformation, freut sich, Irena Simakova seit Mai als neue Head of Sales International im Team willkommen zu heißen. Mit ihrem Einstieg verstärkt sie das Führungsteam gezielt auf dem Weg zur weiteren globalen Expansion.

Die erfahrene Vertriebsmanagerin bringt über 20 Jahre internationale Erfahrung aus führenden globalen SaaS-Unternehmen mit. Heute in London ansässig, vereint sie eine internationale Perspektive, geprägt durch ihre europäische Herkunft und berufliche Stationen in den USA und Großbritannien.

Impulse für internationalen Vertriebs Erfolg

Simakova wird eine Schlüsselrolle beim Aufbau einer Kultur der Vertriebsexzellenz bei GBTEC einnehmen – mit klarem Fokus auf Kundennutzen und operative Effizienz. „Für mich ist eine echte Partnerschaft mit unseren Kunden der Schlüssel zu nachhaltigem Vertriebs Erfolg“, so Simakova. „Ich freue mich darauf, Teil eines starken Teams zu sein und gemeinsam ambitionierte Ziele zu erreichen.“

Ihre Vision: eine engere Integration von Vertrieb und Marketing, datenbasierte Entscheidungen und ein kollaborativer, wertorientierter Vertriebsansatz, der Kunden unterstützt, ihre Effizienz zu steigern und ihre Geschäftsziele mit GBTEC zu erreichen.

Verstärkung für den globalen Wachstumskurs

„Wir freuen uns, mit Irena eine echte Verstärkung an Bord zu haben“, sagt Marc Stromberg, Key Account Manager und Mitgründer von GBTEC. „Ihre internationale

Ihr Ansprechpartner

Svenja Melzer

+49 234 97645-113

svanja.melzer@gbtec.com

Erfahrung und ihr klarer Blick auf den Kundenerfolg passen perfekt zu unserem Anspruch, global weiter zu wachsen.“

Mit Irena Simakova setzt GBTEC ein klares Zeichen für globales Wachstum: Mit starker, praxisnaher Führung will das Unternehmen seine internationale Expansion weiter vorantreiben und echten Mehrwert für Kunden weltweit schaffen.

Über die GBTEC Gruppe

GBTEC ist ein führender Anbieter von SaaS-Software in den Bereichen Business Process Management (BPM), Enterprise Architecture Management (EAM), digitale Prozessautomatisierung (DPA) und Governance, Risk and Compliance (GRC). Das breit gefächerte Produktportfolio von GBTEC umfasst Business Process Design & Modelling, Process Execution, Process Mining sowie Governance, Risk and Compliance (GRC). Das Unternehmen zeichnet sich durch seine modernen und benutzerfreundlichen Produkte aus, die auf No-Code- und Low-Code-Technologien und einer hochmodernen Produktplattform basieren. Kunden profitieren zudem von kompetentem Kundensupport und umfassendem Schulungsangebot. Die Produkte von GBTEC werden von Unternehmen aller Größenordnungen, von KMUs bis hin zu Fortune-500-Unternehmen, sowie von öffentlichen Einrichtungen eingesetzt. Das Unternehmen hat seinen Hauptsitz in Bochum und beschäftigt rund 300 Mitarbeitende an Standorten in der DACH-Region, Spanien, UK, USA und Australien.